



Key Account Manager (m/w/d) Direktvermittlung

Sich zurücklehnen und einen neuen **Job im Schnellverfahren** sichern ohne **einen komplizierten Bewerbungsprozess?**

Ihr Jobwechsel war noch nie so einfach!

BS Demir GmbH ist Ihr Personaldienstleister im Großraum Ahlen, um Sie bei **jedem Schritt des Bewerbungsprozesses zu unterstützen.**

Wir suchen für unsere erfolgreichen Kunden die ideale Position für die Besetzung:

Key Account Manager (m/w/d) - Direktvermittlung

Ihre Vorteile:

- **Gehalt:** Gehalt nach IG Chemie Tarif
- **Direktvermittlung:** Sie erhalten eine unbefristete Anstellung direkt beim Kundenunternehmen, sprich keine Zeitarbeit
- **Weihnachts & Urlaubsgeld**
- **Bewerbungsprozess:** Unkomplizierter Bewerbungsprozess ohne Anschreiben und einem verbindlichen Ansprechpartner (m/w/d)
- **Arbeitsklima:** Freundliche Umgebung und Teamzusammenhalt
- **Onboarding:** Top organisierte Einarbeitung
- **Arbeitszeit:** Geregelt Arbeitszeiten
- **Anbindung:** Gute Verkehrsanbindung und kostenfreie Parkmöglichkeiten
- **Weitere Angebote:** Unterstützungsangebote rund um Familie, Pflege und Kinderbetreuung,



gemeinsame Sport- und Teamevents sowie attraktive Leasingmodelle für E-Bikes und Fahrräder

Ihr Profil:

- **Abgeschlossene Berufsausbildung mit fundierten kaufmännischen Kenntnissen**, alternativ abgeschlossenes Studium
- Relevante Berufserfahrung in der **Betreuung von internationalen Kunden** (z.B. im Vertriebsinnendienst / Logistik)
- Idealerweise technische Vorkenntnisse Kenntnisse oder Vorerfahrung im Projektmanagement
- Sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden
- **Sichere Kommunikation (deutsch und englisch in Wort und Schrift)**
- Gute IT-Anwenderkenntnisse (MS-Office, ACCESS)
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Ihre Aufgaben:

- **Bearbeitung von Kundenanfragen** in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- **Überwachung der internen Lieferkette**
- Pflege von Kunden- und Preisdaten sowie Lieferkonditionen im ERP-System
- Auftragsanlage und Fakturierung
- **Teilnahme an Optimierungsprojekten**, auch technischer Natur
- Initiieren des Versandvorgangs und **Zusammenführen der vollständigen auftragsbegleitenden Dokumentation**
- Erstellung, Pflege und regelmäßige Präsentation von Kunden-Scorecards
- **Vorbereitung und Durchführung von Kundenbesuchen**

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408020A35625

Ihr Kontakt:

BS Demir GmbH
Zeche Westfalen 1
59229 Ahlen

Telefon: +49 2382 7752900

bewerbung@bs-demir.de
bs-demir.de

